Destacan expertos la integración que México ha logrado con Estados Unidos

Por Ulises Díaz

AGENCIA REFORMA

CD. DE MÉXICO.- Al negociar el Acuerdo de Asociación Transpacífica (TPP, por sus siglas en inglés), México habrá de dividir su atención entre dos bloques de países, según la Secretaría de Economía (SE).

Por una parte está la región de América del Norte, especialmente Estados Unidos, y por la otra, el fortalecimiento de las relaciones con los socios asiáticos, explicó Juan Carlos Baker, director para América del Norte de la subsecretaría de Comercio Exterior de la SE.

“Al ser Estados Unidos el principal promotor de este acuerdo comercial, México no puede darse el lujo de quedarse fuera, con nuestro principal socio comercial no solamente buscamos consolidar nuestra posición”, dijo el funcionario en la conferencia Avances del Acuerdo Estratégico Transpacífico de Asociación Económica.

“También es necesario garantizar las preferencias para que podamos ser considerados parte integral de las cadenas de suministro norteamericanas y que estarán integradas a otros países”, señaló durante el evento organizado por el Instituto Mexicano de Ejecutivos en Comercio Exterior (IMECE).

De acuerdo a Baker, la integración que México ha logrado con Estados Unidos es mucho más profunda y detallada que lo que se planteó originalmente en el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) y esto se nota en el crecimiento del flujo comercial.

“Los últimos tres años, luego de la crisis financiera, hemos registrado que cada año ha habido crecimientos históricos en el comercio con Estados Unidos, y esto nos habla del crecimiento que estamos teniendo, pero también de la profundización en la integración, tanto en exportaciones como en importaciones”, señaló el funcionario.

La otra parte de la negociación tendrá que centrarse en los países de Asia, como Vietnam, Malasia y Singapur, que pertenecen a la región que a nivel mundial está generando mayores crecimientos económicos, los principales flujos de inversión y los grandes descubrimientos tecnológicos.

“México está haciendo en la parte asiática menos de lo que nos tendría contentos, tenemos un acuerdo preferencial con Japón que es muy importante y que ha ayudado a consolidar inversiones, pero con todos los demás países que forman parte del TPP no hay ningún tipo de acuerdo cuando nuestras exportaciones hacia esa región están creciendo de una manera muy significativa”, puntualizó Baker.

En la parte de Asia, para México no sólo es importante consolidar una apertura para las exportaciones, sino que también se trata de lograr que las importaciones que se hacen tengan un marco legal sólido.

“La lógica es llegar a mercados donde no estamos participando y a la vez consolidar una relación que ya existe, pero con mejores condiciones, con una plataforma legal y certeza para las operaciones”, enfatizó.