Por Rachel García Vega
TRIBUNA

Empresarios de la localidad tendrán la oportunidad de obtener herramientas que les permitan desarrollar cualidades que los lleven a obtener resultados efectivos y tangibles en sus procesos de ventas, se desarrollará la conferencia denominada “10 Cualidades de un Vendedor Efectivo”.

El presidente de la Cámara Nacional de Comercio (CANACO) Arturo Knapp Ramos dijo que los cursos y el resto de las actividades que se desarrollan en la cámara tienen como propósito fortalecer aquellas áreas en las que las empresas presentan mayor debilidad independientemente del giro de cada una de ellas.

Informó que como parte de la capacitación la cual tendrá una duración de 5 horas, se desarrollan los temas de Inteligencia Emocional, Autonomía, Planeación Estratégica, Relaciones Humanas, Profesionalismo, Comunicación Verbal y no Verbal, Hábitos, Para Vender Hay que Dejar de Vender, Marketing Emocional por mencionar algunos.

Dijo que la capacitación se llevará a cabo en las instalaciones del Organismo Empresarial el próximo martes 12 de marzo a partir de las 15:00 y hasta las 20:00 horas.

Dio a cocneor que teniendo en cuenta que el cupo es limitado, es importante que los representantes de las empresas interesadas para mayor información podrán comunicarse a las oficinas de CANACO ubicadas por la Miguel Alemán 314 sur entre No Reelección y Galeana en el primer cuadro de la ciudad o bien hacerlo vía telefónica al (644) 413-9200 extensión 108.

Finalmente, Knapp Ramos dijo que la persona que estará a cargo de impartir la conferencia es el expositor Eduardo Almada Soto.